

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

Facultad de Ciencias Empresariales

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y MICROFINANZAS



TESIS

**“LA INFLUENCIA DE LA EXPORTACIONES NO TRADICIONALES EN EL
CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, PERIODO 1985 – 2019”**

Presentado por:

Bach. Pablo Cesar Ninaja Condori

Asesor:

Mg. Rubén Márquez Pinto

Para optar el Título de:

Economista con mención en microfinanzas

Tacna - Perú

2021

RESUMEN

El objetivo principal del presente trabajo de investigación se centra en determinar la influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019, esta es de suma importancia ya que servirá de base para que los agentes económicos tomen en consideración la afectación que tiene este tipo de exportaciones en nuestro crecimiento además ayudara a tomar decisiones más informadas acerca de su desarrollo en los años de estudio.

La investigación presenta una introducción dedicada a contextualizar el tema de investigación a desarrollar, a través de la presentación de un marco teórico, en el cual se expone teorías y conceptos, cuyo delineamiento han orientado la investigación. El presente estudio, se ha realizado con el levantamiento de información secundaria a través del recojo de series de tiempo de organismos públicos del Perú, considerando la variable dependiente que es crecimiento económico y la variable independiente que son las exportaciones no tradicionales. Por otro lado, para la comprobación de la hipótesis se han utilizado modelos de regresión lineal simple.

Palabras clave: Crecimiento económico, exportaciones no tradicionales

ABSTRACT

The main objective of this research work focuses on determining the influence of non-traditional exports in the economic growth of Peru, period 1985 - 2019, this is of utmost importance as it will serve as a basis for economic agents to take into consideration the impact that this type of exports has on our growth and will also help to make more informed decisions about its development in the years of study.

The research presents an introduction dedicated to contextualize the research topic to be developed, through the presentation of a theoretical framework, in which theories and concepts are exposed, whose delineation have oriented the research. The present study has been carried out with the collection of secondary information through the collection of time series of public agencies in Peru, considering the independent variable which is economic growth and the dependent variable which is the non-traditional exports of 34 years, on the other hand, simple linear regression models have been used for the testing of the hypothesis.

Key words: Economic growth, non-traditional exports.

TABLA DE CONTENIDOS

RESUMEN	2
ABSTRACT	3
INTRODUCCIÓN.....	7
CAPITULO I.....	10
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	10
1.1. Identificación y determinación del problema	10
1.2. Formulación del problema.....	13
1.2.1. Problema principal.....	13
1.2.2. Problemas secundarios	13
1.3. Objetivos: Generales y específicos.....	13
1.3.1. Objetivo general	13
1.3.2. Objetivos específicos	14
1.4. Justificación, Importancia y alcances de la investigación	14
CAPITULO II.....	16
MARCO TEÓRICO	16
2.1. Antecedentes del estudio	16
2.1.1. Internacionales.....	16
2.1.2. Nacionales	17
2.1.3. Locales.....	19
2.2. Bases teóricas – científicas	20
2.3. Definición de términos básicos.....	28
2.4. Sistema de Hipótesis.....	30
2.4.1. Hipótesis General	30
2.4.2. Hipótesis Específicas	31
2.5. Sistema de Variables	32
2.5.1. Identificación de Variables.....	32
2.5.2. Operacionalización de variables	32
CAPITULO III	33
METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACION.....	33
3.1. Tipo de Investigación	33

3.2.	Diseño de la Investigación.....	34
3.3.	Población y muestra	34
3.3.1.	Población	35
3.3.2.	Muestra	35
3.4.	Técnicas e instrumentos de recolección de Datos.	35
3.5.	Técnicas de procesamiento de datos.....	35
CAPITULO IV:		36
RESULTADOS Y DISCUSIÓN		36
4.1.	Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros.....	36
4.2.	Presentación de resultados, tablas, gráficos, figuras, etc.....	41
4.3.	Prueba de Normalidad	41
4.4.	Contraste de Hipótesis	52
CONCLUSIONES.....		65
RECOMENDACIONES		66
REFERENCIAS		67
ANEXOS		70
	Anexo N.1: Matriz de consistencia.....	70
	Anexo N.2: Operacionalización de variables	71
	Anexo N.3: Instrumentos de investigación	72

INDICE DE FIGURAS

Figura 1. Crecimiento del PBI en los últimos 35 años, entre 1985 y 2019.	11
Figura 2. Crecimiento de las exportaciones no tradicionales en los últimos 35 años, entre 1985 y 2019	12
Figura 3. Crecimiento económico del Perú – PBI (1985-2019).....	36
Figura 4. Exportaciones no Tradicionales del Perú (1985-2019).....	37
Figura 5. Exportaciones Textiles del Perú (1985-2019).....	38
Figura 6. Exportaciones Pesqueras del Perú (1985-2019).....	39
Figura 7. Exportaciones Metal Mecánico del Perú (1985-2019).....	40
Figura 8. Distribución de datos de la variable Crecimiento Económico	44
Figura 9 Distribución de datos de la variable Exportaciones no Tradicionales	46
Figura 10. Distribución de datos de la variable Exportaciones Textiles	48
Figura 11. Distribución de datos de la variable Exportaciones Pesqueras	50
Figura 12. Distribución de datos de la variable Exportaciones Metal Mecánico	52

INDICE DE TABLAS

Tabla 1 Prueba de normalidad del Crecimiento Económico.....	42
Tabla 2 Prueba de normalidad del Crecimiento Económico.....	43
Tabla 3 Prueba de normalidad de las Exportaciones no Tradicionales.....	44
Tabla 4. Prueba de normalidad de las Exportaciones no Tradicionales.....	45
Tabla 5 Prueba de normalidad de las Exportaciones Textiles.....	46
Tabla 6 Prueba de normalidad de las Exportaciones Textiles.....	47
Tabla 7 Prueba de normalidad de las Exportaciones Pesqueras.....	48
Tabla 8 Prueba de normalidad de las Exportaciones Pesqueras.....	49
Tabla 9 Prueba de normalidad de las Exportaciones Metal Mecánico	50
Tabla 10 Prueba de normalidad de las Exportaciones Metal Mecánico	51
Tabla 11 Matriz de correlaciones	53
Tabla 12 Resumen del modelo de regresión lineal	53
Tabla 13 NOVA	54
Tabla 14 Coeficientes del modelo de regresión lineal	54
Tabla 15 Matriz de correlaciones	56
Tabla 16 Resumen del modelo de regresión lineal	57
Tabla 17 ANOVA	57
Tabla 18 Coeficientes del modelo de regresión lineal	57
Tabla 19 Matriz de correlaciones	59
Tabla 20 Resumen del modelo de regresión lineal	59
Tabla 21 ANOVA	60
Tabla 22 Coeficientes del modelo de regresión lineal	60
Tabla 23 Matriz de correlaciones	62
Tabla 24 Resumen del modelo de regresión lineal	62
Tabla 25 ANOVA	63
Tabla 26 Coeficientes del modelo de regresión lineal	63

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación tiene como título “La influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019”, el problema principal analizado en la investigación responde a la siguiente pregunta ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019?, así mismo, el objetivo principal es determinar el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019.

La presente investigación está estructurada en 4 capítulos: Planteamiento del Problema, Marco Teórico, Metodología de la investigación y Discusión de Resultados, terminando con las Conclusiones y Recomendaciones, acompañada de una amplia fuente bibliográfica la misma que sustenta el desarrollo de esta investigación; así como los apéndices respectivos.

Capítulo I: Planteamiento del Problema, en este punto abarca la metodología empleada para el desarrollo de la tesis; incluyendo la descripción de la realidad problemática, delimitaciones, problemas, objetivos, justificación e importancia del trabajo, limitaciones; terminando con la viabilidad del estudio.

Capítulo II: Marco Teórico, abarca desde los antecedentes, marco legal, marco teórico con sus respectivas conceptualizaciones relacionadas con las exportaciones no tradicional y el crecimiento económico del Perú en los 34 años de estudio, es

necesario precisar que el material procedente de investigaciones previas, quienes con sus aportes han enriquecido la investigación; además las variables son de interés, permitiendo clarificar desde el punto de vista teórico conceptual a cada una de ellas, culminando con la formulación de las hipótesis.

Capítulo III: Metodología de la investigación, comprende desde el tipo, nivel, método, diseño; así como la información secundaria obtenida de los organismos públicos del Perú, como el Banco Central de Reserva del Perú, entre otros, así mismo, es una investigación básica o pura y causal; de diseño no experimental y longitudinal.

Capítulo IV: Resultados y Discusión, se trabajó con la información secundaria; con los cuales se realizaron la parte estadística y gráfica; además se interpretaron los resultados obtenidos, facilitando una mayor comprensión.

Para la Comprobación de hipótesis de la presente investigación, se utilizaron modelos de regresión lineal, y se ha utilizado series de tiempo, de otro lado, se analizó la parte teórico conceptual y normatividad existente relacionada con los variables en estudio. Las conclusiones se realizaron de acuerdo a la formulación de las hipótesis y en cuanto a las recomendaciones se puede apreciar que son viables y prácticas.

CAPITULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Identificación y determinación del problema

Según lo expresado por (Castañeda Fernandez, 2019):

“El comercio internacional tiene un papel importante en el desarrollo de la economía mundial, el ingreso de divisas extranjeras a través de las exportaciones beneficia el crecimiento económico de los países, sobre todo aquellas que tienen un tipo de cambio mayor al del país. Este crecimiento económico se ve reflejado en el incremento del PBI de cada nación.

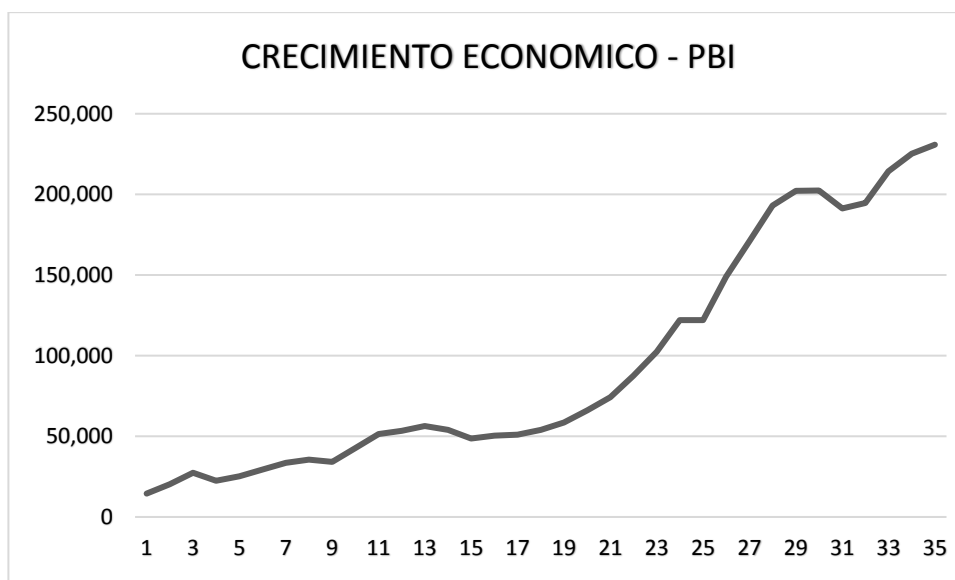
En un entorno globalizado como el actual, los países participan cada vez más en el comercio internacional, compitiendo con sus productos en diferentes mercados. El crecimiento es una de las principales razones para abordar el mercado internacional en las empresas, que aceptan el reto internacional por varios factores” (p. 16)

Perú posee un comercio internacional que desarrolla un papel importante y en los últimos años ha aumentado. Según (SIICEX, 2020)

“Las exportaciones peruanas registraron en 2018 un récord histórico al sumar un valor de 47,709 millones de dólares y las exportaciones no tradicionales marcaron un nuevo hito histórico en el 2019 al sumar 13,791 millones de dólares, lo que implica un incremento de 4.1% en relación con lo registrado el 2018,

Al analizar los valores del PBI con la información obtenida a través del BCRP, el INEI y el MEF de los últimos 35 años (1985-2019) se puede apreciar un marcado crecimiento económico, con algunas desviaciones descendentes por periodos.

Figura 1. Crecimiento del PBI en los últimos 35 años, entre 1985 y 2019.



Fuente: Elaboración propia

Cuando realizamos el mismo análisis utilizando a las exportaciones no tradicionales en nuestro país desde mediados de los ochenta hasta la actualidad y lo comparamos al del PBI, se puede percibir que tienen un comportamiento similar por lo que se puede presumir que están relacionados; sin embargo, no permite inferir el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico de Perú, más aún, cuando nos referimos en específico a las exportaciones del sector textil, pesquero y metal mecánico.

Figura 2. Crecimiento de las exportaciones no tradicionales en los últimos 35 años, entre 1985 y 2019



Fuente: Elaboración propia

Existen distintos mercados potenciales alrededor de nuestra economía, como es el caso de la exportación de productos textiles no tradicionales que tienen buena demanda en Europa, a pesar de eso es un mercado que no ha podido crecer debido a la ausencia de nueva tecnología, y el bajo apoyo por parte del Estado.

Por ello, es fundamental darse cuenta cuáles son los valores de las exportaciones de este tipo de productos y el flujo de las mismas, para así comprender la influencia que tienen en el crecimiento económico.

En razón de todo lo mencionado, el presente trabajo de investigación tiene como objetivo definir el nivel de influencia de esta clase de exportaciones de manera que se puedan

articular mecanismos pertinentes para generar mayores volúmenes de producción, de la mano de nueva tecnología y así obtener mejores resultados.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema general

¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?

1.2.2. Problemas específicos

1. ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones textiles en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?
2. ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones pesqueras en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?
3. ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones metal mecánico en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?

1.3. Objetivos: Generales y específicos

1.3.1. Objetivo general

Determinar el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019

1.3.2. Objetivos específicos

1. Determinar el nivel de influencia de las exportaciones textiles en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019
2. Determinar el nivel de influencia de las exportaciones pesqueras en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019
3. Determinar el nivel de influencia de las exportaciones metal mecánico en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019.

1.4. Justificación, Importancia y alcances de la investigación

Concerniente a la presente investigación, se pone en evidencia la justificación teórica.

Justificación teórica: En vista que con la tesis se pretende contribuir al conocimiento económico específicamente al analizar cómo influyen las exportaciones no tradicionales con el crecimiento económico, a través del Producto Bruto Interno de nuestro País.

En este contexto se procederá a describir los fenómenos económicos respecto de las variables señaladas en el título del presente proyecto de tesis.

Justificación económica: Esta investigación muestra un reciente marco de referencia para próximas investigaciones en el área de las exportaciones no tradicionales. Además, se originan aportes a las teorías anteriormente formuladas, que consienten cotejarlas con la realidad problemática del país y asociarlas a una variable tan importante

como es el PBI, de manera que se reducen los costos de transacción para acceder a dicha información actualizada.

Justificación social: Una vez concluida la investigación, significara un documento fiable para los interesados y estudiosos del tema, puesto que muestra una evaluación de la influencia de las exportaciones no tradicionales con el PBI y la relación que existe entre estos, de tal manera que a nivel gobierno se tengan mayores herramientas para la toma de decisiones y se ejecuten acciones pertinentes acerca de las mejoras necesarias para incentivar las exportaciones no tradicionales.

Importancia: La investigación se considera de mucha importancia, debido a que, pretende dar a conocer aportes sobre la influencia de ambas variables de estudio, y estas como afectan; a partir del cual se podrían proponer políticas de mejoramiento de la economía.

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes del estudio

Se verificó que hay análisis relacionados con el tema de investigación, a nivel extranjero, nacional y local, siendo estos los siguientes

2.1.1. Internacionales

La Investigación de (Coca Valdez, 2009) titulada “Las Exportaciones No-Tradicionales y su efecto en el Crecimiento Económico del departamento de La Paz, periodo: 1997-2007” tiene por objetivo general de la investigación señalar que el comercio exterior es una rama muy importante de la economía, pues concede el intercambio de bienes y mercancías además determina el desarrollo productivo, en sectores que destinan sus actividades a mercados extranjeros, posibilitando intercambio de divisas para un país, para una economía, pero también ayuda a la generación de trabajo.

Las exportaciones no tradicionales crean un valor agregado bastante relevante para la economía de Bolivia en general y especialmente para el departamento de La Paz, lo que ayuda a un crecimiento económico, el fin de este documento, es precisamente validar ésta hipótesis. El nivel de desarrollo que logra un país, está en función a la capacidad de generar recursos económicos, con el objetivo de solucionar los bajos índices de desarrollo humano. El departamento de La Paz, aloja un alto

porcentaje de unidades productivas industriales, su contribución es bastante fundamental, debido a que el sector no tradicional se posiciona como el segundo lugar en la participación del PIB a nivel nacional. Esto demuestra la relevancia del sector No tradicional al desarrollo de Bolivia, con un efecto multiplicador en la economía, además no solo mejora los ingresos del estado, sino que esto se convierte en inversión pública que es dirigido a la educación, salud, vías camineras, que afectan de manera directa en la generación de nuevos puestos de trabajo.

En la investigación mencionada se puede deducir que, en el país de Bolivia, logran reconocer que las exportaciones no tradicionales impulsan de manera importante el crecimiento de su PBI, sin embargo, nos demuestra que existen contrariedades, puesto que aun así siguen siendo uno de los primeros países que explotan la minería en América Latina.

2.1.2. Nacionales

La investigación de (Díaz Paíng, 2016) titulada “Exportaciones y crecimiento económico del Perú en el periodo 2006 – 2014” tiene como finalidad definir la relación que existe entre las exportaciones y el crecimiento económico del Perú en el período 2006-2014. Se utilizó un método con enfoque cuantitativo y fue aplicada y deductivo, el tipo y nivel fue descriptivo correlacional y el diseño fue no experimental transversal. Los instrumentos y técnicas utilizadas se representan a través de los modelos de regresión de Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO). La parte estadística se realizó con el programa econométrico Eviews versión 6, desarrollando gráficas lineales y gráficas de barras. El hallazgo fue la relación

significativa y positiva que hay entre las exportaciones y el crecimiento económico del Perú. La investigación llega a la conclusión que hay una relación positiva entre las exportaciones y el crecimiento económico; puesto que se puede observar una correlación estadística obteniéndose como resultado 0.943699, demostrando que las exportaciones justifican globalmente el crecimiento económico.

En la investigación anteriormente mencionada podemos confirmar como del año 2006 al 2014 las exportaciones tradicionales tuvieron gran influencia en el crecimiento económico, por tanto, son de suma relevancia.

(Balcazar Cordova & Calva Vendives, 2017) En su investigación “Las Exportaciones No Tradicionales y su contribución al Crecimiento Económico de Tumbes, 1999 – 2014” tenían como objetivo principal definir la cooperación de las Exportaciones No Tradicionales al Crecimiento Económico de la ciudad de Tumbes, así como tratar de demostrar en términos cuantitativos la evolución del crecimiento de la economía en base a las exportaciones no tradicionales a valor FOB. Así mismo, introduce variables económicas como: índice de precios al consumidor de Tumbes, el de USA y el índice de tipo de cambio real, como puntos de análisis en el modelo econométrico planteado.

Los resultados de la investigación de (Balcazar Cordova & Calva Vendives, 2017), señalan que las exportaciones no tradicionales son más influyentes sobre las exportaciones, ya que incrementaron 15 veces más el valor de sus ventas desde el

año 1999, conservando una cooperación positiva al PBI de Tumbes, siendo el Sector pesquero, el de mayor crecimiento en los últimos años.

De los resultados del estudio, se demuestra una relación positiva entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico. Sin embargo, este aporte es moderado, puesto que, ante una variación de la unidad de las exportaciones no tradicionales, el PBI se incrementará en 0.137861 unidades, mostrando la consecuencia de un pobre valor agregado, según resultados del modelo.

2.1.3. Locales

La investigación de (Sandoval Colque, 2018) titulada “Factores que Influyen en el Nivel de Exportaciones de Productos No Tradicionales del Perú - Periodo 2015 – 2018” tiene como objetivo definir cómo afecta la contribución de las exportaciones agropecuarias en el nivel de exportaciones no tradicionales del Perú, durante el periodo 2015 - 2018, debido a que es un tema actual e importante, ya que el Perú está incrementado su participación dentro del total de exportaciones No tradicionales.

El método utilizado en esta investigación fue descriptivo y causal, puesto que en primer lugar se describen los factores que pueden influir en el nivel de exportaciones no tradicionales en el Perú. Además, el tipo de investigación aplicado fue básico o puro, no experimental y longitudinal, ya que se usa una serie de datos en el tiempo.

Para el tratamiento de la comprobación de las hipótesis se utilizó modelos de regresión lineal, debido a que los datos de las variables son de tipo ratio, y corresponden a series de tiempo de las variables independientes y la variable dependiente. Además, se ha calculado la prueba “t” de student a través de la cual se ha analizado el nivel de significancia de cada una de las relaciones de variables realizadas.

Como resultado de su investigación llegó al siguiente conocimiento de interés: “los factores términos de intercambio, crecimiento de la economía, expectativas inflacionarias y el crecimiento del sector exportador agropecuario tienen un impacto significativo en el nivel de las exportaciones no tradicionales del Perú.”(p.5)

2.2. Bases teóricas – científicas

Crecimiento económico

Cuando hablamos de crecimiento económico estamos frente a una situación en la que incrementa el valor de los bienes y servicios que se crean en un país; siendo ello así, es necesario conocer las fuentes de dicho crecimiento, al respecto la investigación de (Loayza, 2008) dice que para entender las fuentes del crecimiento económico en el país debemos utilizar el método contable de Robert Solow, el cual enlaza el crecimiento del PBI con el crecimiento del capital físico y de la mano de obra, fijando al componente no explicado la categoría de crecimiento en la productividad total de los factores, asociado a “mejoras en la tecnología, inversión en

capital humano y cambio en el uso y administración de los recursos económicos". (p. 13)

De igual manera, (Loayza, 2008) menciona cuales son los determinantes del crecimiento económico y como se logra agrupar en 5 grandes categorías:

Los determinantes del crecimiento económico pueden agruparse en cinco grandes categorías. Primero, las variables relacionadas con la posición inicial de la economía, que determina la tendencia del país a crecer menos rápidamente conforme su economía se expande y enfrenta rendimientos decrecientes. Esta es la fuerza de «convergencia» que hace que los países pobres, al tener niveles de capital más escasos y por lo tanto más valiosos, tengan el potencial de crecer más rápidamente que los países ricos. Segundo, las variables relacionadas con el ciclo económico, que generan la propensión a crecer más rápidamente que lo normal si la economía se está recuperando de una recesión (o más lentamente si la economía está abandonando un auge transitorio). Tercero, las variables que representan las políticas o reformas estructurales en áreas tales como la educación (y generación del capital humano en general), la profundidad financiera, la apertura comercial y la provisión de la infraestructura pública. Cuarto, las variables que representan las políticas de estabilización macroeconómica, tales como aquellas que controlan la inflación de precios, la volatilidad cíclica y la frecuencia de crisis bancarias sistémicas. Y quinto, las variables relacionadas con las condiciones externas o internacionales que sirven como impulso (o freno) a la actividad doméstica, como por ejemplo, los choques de términos de intercambio y la situación imperante del crecimiento mundial. (p. 15)

Por su parte (Jimenez, 2010) sustenta que:

“La teoría del crecimiento analiza la expansión del producto y la productividad de las economías en el largo plazo, con especial atención en las causas y los determinantes del crecimiento, como también en sus principales limitantes. Desde los orígenes de la ciencia económica, el crecimiento económico ha sido un tema de gran interés en la economía, no solo por curiosidad científica, sino sobre todo por sus implicancias en el bienestar de las sociedades. William Easterly, economista estudioso de los procesos de crecimiento y desarrollo de los países subdesarrollados, señala en la introducción de su libro *The Elusive Quest For Growth*: «Nosotros los expertos no nos interesamos en elevar el producto bruto interno por sí mismo. Nos importa porque mejora a la mayoría de pobres y reduce la proporción de personas que son pobres. Nos importa porque personas con más dinero pueden comer más y comprar más medicinas para sus hijos (p.9)

Exportaciones no tradicionales

En cuanto a las exportaciones del sector no tradicional, el estudio realizado por (Idexcam, 2019) señala que se registraron valores de US\$4,000 millones, lo que significa un leve incremento de 2% comparado con el periodo del año 2018. En cuanto al volumen exportado, se puede apreciar una variación negativa de 16% con 3 millones de toneladas enviadas al extranjero. (p.15)

Por otro lado, (Gestion, 2019) menciona que:

(...) el sector químico es uno de los más representativos del rubro no tradicional, siendo los envíos de los cuatro primeros meses del 2019 sumaron US\$453 millones, 5% menos que el año anterior y, 13% menos que el 2012, año más exitoso para este sector.

En el sector textil no tradicional las exportaciones en el periodo de análisis alcanzaron los US\$453 millones, figurando un aumento de 4% en el periodo de análisis, sin embargo, este fue menor a lo exportado en el 2012, año más productivo cuyo valor fue de US\$665 millones, revelando un crecimiento de 32%. (p.2)

- **Exportaciones no tradicionales textiles**

Según el estudio realizado por (Comex Perú, 2019) “nuestro sector textil-confecciones ha sido un importante generador de empleo e ingresos para nuestro país. Actualmente, significa un 8.6% de la producción manufacturera y un 1.1% del PBI nacional, según cifras del Instituto Nacional de Estadística e Informática (p.1)

Por otro lado, (Comex Perú, 2019) nos menciona que

(...) en el primer trimestre de 2019, nuestras exportaciones textiles alcanzaron un valor de US\$ 349 millones y crecieron un 6.8% con respecto al mismo periodo de 2018. De esta manera, dentro del rubro no tradicional, dichos envíos representaron un 10.8% y se posicionaron como el cuarto sector con mayor valor exportado, por detrás del agrícola, el pesquero y el químico. (p.1)

A su vez, en la investigación del sector textil, (Comex Perú, 2018) explica con respecto a la recuperación de la caída del 2008:

(...) a pesar del alza de nuestras exportaciones, no hemos alcanzado rescatar el posicionamiento que teníamos a nivel mundial, particularmente en EE.UU., donde los envíos

actuales se encuentran muy por debajo en comparación con años previos a la crisis financiera de 2008. Al comparar las exportaciones a EE.UU. entre 2008 y 2017, notamos que han caído de US\$ 810 millones a US\$ 629 millones, es decir, se han reducido un 22.3%. El Perú, que en 2008 era uno de sus principales proveedores de t-shirts y camisas con cuello, actualmente no figura ni entre los 20 primeros.

De igual forma el estudio realizado por (Comex Perú, 2018) afirma lo siguiente:

Según el Ministerio de la Producción, la industria textil peruana es impactada por la gran competencia de diferentes países de Latinoamérica como Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, que han implementado una industria con precios más bajos y buena calidad. Además, los bajos costos laborales de países de Asia como China, Indonesia, Vietnam y Pakistán han disminuido la intervención peruana en el mercado estadounidense, como resultado de un bajo costo de producción. Asimismo, tanto Centroamérica como los países de Asia han actualizado sus procesos productivos en buscando mayor eficiencia. En este contexto, un desafío para la industria textil peruana es centrarse en tecnología para modernizar el proceso productivo y enseñar al personal. Además, dadas las recientes preferencias de consumo, es importante la confección de prendas con valor agregado e innovadoras, y una agresiva promoción en nuestros principales mercados (p. 2)

- **Términos de intercambio**

Los diferentes ciclos que viven los términos de intercambio, influyen en los bienes de exportación por lo cual (Tovar Rodriguez & Chuy Kon, 2015) nos dicen que “Un

incremento (disminución) del índice de términos de intercambio en determinado periodo significa que los precios de las exportaciones aumentan (disminuyen) más o disminuyen (aumentan) menos que los precios de las importaciones en dicho periodo.”(p.1)

Esto conlleva a que, con igual cantidad física de exportaciones, el país puede importar una mayor (menor) cantidad de bienes.

De la misma forma, (Tovar Rodriguez & Chuy Kon, 2015) afirman que

Es necesario distinguir los efectos de un choque de los términos de intercambio, según si el choque es percibido como temporal o permanente. Aquéllos que son percibidos como temporales ocasionan que los agentes económicos ajusten sus ahorros con el fin de suavizar el consumo en el tiempo, y las decisiones de inversión no resultarán significativamente afectadas, dada su naturaleza de largo plazo. Un aumento de los términos de intercambio se traducirá en un superávit de la cuenta corriente, mientras que una disminución generará un déficit. (p. 5)

En países donde las exportaciones o importaciones se centran en una cantidad reducida de productos, los términos de intercambio pueden sentir importantes fluctuaciones.

- **Exportaciones no tradicionales pesqueras**

En el informe de (Promperú, 2019) se indica que:

Las exportaciones del sector pesquero no tradicional totalizaron el valor de US\$ 1, 369 millones; se alcanzó un record histórico superando ampliamente los US\$ 1, 189 millones del

año 2014, siendo los principales mercados de destino España (US\$252 millones), Estados Unidos (US\$ 243 millones) y China (US\$ 183 millones). (p.1.)

En el informe de (Promperú, 2019) también se observa que las ventas del sector pesquero han aumentado en 25.8%, con respecto al año 2017, siendo que la línea de congelados lidera las exportaciones del sector con una participación del 87% y con la pota congelada como principal producto de exportación (US\$ 622 millones) al cierre del 2018.

- **Exportaciones no tradicionales metalmecánica**

En el informe del (Instituto de Investigación y Desarrollo de Comercio Exterior-CCL, 2019) el cual se denomina Metalmecánica es la clave para el desarrollo, nos indican que:

“La magnitud del sector metalmecánico radica en su relación con otras industrias, ya que provee bienes intermedios y bienes finales de capital a la industria manufacturera, automotriz, agrícola y minera. Por esta razón, los países mejor desarrollados industrialmente presentan un dinámico sector de metalmecánica. Además, este sector engloba todo lo relacionado con la industria metálica, cuyos productos pasan por una transformación para la producción de láminas, alambres y placas, las que a la vez pueden ser procesadas para obtener un producto final de uso cotidiano tal como cocinas, lavadoras, computadoras o de uso industrial como calderas, maquinaria pesada, hornos industriales, etc. (p. 23)

El (Instituto de Investigación y Desarrollo de Comercio Exterior-CCL, 2019) nos menciona que:

Entre los productos que ofrece el sector tenemos repuestos y autopartes de vehículos, refrigeradores, aires acondicionados industriales, congeladores y receptores de radio para aparatos de telefonía. Así también, productos mecánicos especializados para la industria del petróleo, térmica y cementera. Esta actividad también produce maquinarias e insumos para que sean reproducidos en la mayoría de las actividades económicas, entre ellas la industria manufacturera, construcción, minería, agricultura y el sector automotriz; así como la producción de equipos y partes de televisores, radios y comunicación. En ese contexto, el sector constituye un eslabón fundamental dentro de la industria, no solo por sus funciones, sino también por su articulación con distintos sectores. De esta manera, el sector influye de forma determinante en el proceso de reproducción material de la economía. Por eso, su desempeño no solo define las trayectorias de crecimiento sino también su sustentabilidad a largo plazo, construyendo un sector estratégico para el desarrollo. (p.25)

Según este informe las exportaciones del sector Metalmecánico en los últimos dos años han consignado un crecimiento promedio de 14,4%, demostrando que es uno de los sectores que ha contribuido con la recuperación del crecimiento sostenido de nuestras exportaciones totales registradas en años anteriores.

Se puede deducir que este sector es relevante para la evolución de la industria peruana, donde la fabricación de sus productos se supedita a un extenso proceso de metamorfosis, requiriendo tecnología actualizada y mano de obra calificada. Para que ayuden directamente en la generación de más empleos. Otro dato importante sobre el sector es que en los dos últimos años el número de empresas exportadoras creció en promedio 5%.

Los mercados de destino para estos productos son Estados Unidos, Chile, Ecuador, Bolivia, México.

2.3. Definición de términos básicos

- **Exportación**

Según el (Banco Central de Reserva del Perú, 2020) es el “Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada).”(p.5)

- **Exportaciones no tradicionales**

Según el Banco central de reserva del Perú (2020) son los:

Productos de exportación que poseen cierto grado de transformación o incremento de su valor agregado, y que históricamente no se vendían al exterior en montos importantes. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. (p.5)

- **Exportaciones tradicionales**

Según el (Banco Central de Reserva del Perú, 2020) se define como: “Productos de exportación que históricamente han ocupado la mayoría del valor de nuestras exportaciones. Regularmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del

Decreto Supremo 076-92-EF. Con excepción del gas natural que, a pesar de no aparecer en dicha lista, se considera como un producto tradicional. (p.5)

- **Metalmecánica**

Según (Metal Mecanica Perú, 2020) es una industria dinámica encargada de surtir “bienes y servicios a la minería, pesca, agricultura, sectores eléctrico y energético, transporte, construcción, electrodomésticos, mobiliario particular e industrial, es decir, contribuye al desarrollo del país en forma integral.” (p.1)

- **Producción Pesquera**

Según el (Banco Central de Reserva del Perú, 2020)

El PBI pesquero es la sumatoria del valor de producción pesquera cuyos datos provienen de la Oficina General de Tecnología de la Información y Estadística del Ministerio de la Producción, la cual compila información sobre los volúmenes de extracción de 24 especies clasificadas de acuerdo a su utilización y los valoriza a precios constantes del año base. (p.16)

- **Producto bruto interno**

Según el (Banco Central de Reserva del Perú, 2020) es:

“Valor total de la producción corriente de bienes y servicios finales dentro de un país durante un periodo de tiempo determinado. Incluye por lo tanto la producción generada por los nacionales y los extranjeros residentes en el país. En la contabilidad nacional se le define como el valor bruto de la producción libre de duplicaciones por lo que en su cálculo no se

incluye las adquisiciones de bienes producidos en un período anterior (transferencias de activos) ni el valor de las materias primas y los bienes intermedios”.(p.16)

- **Producto Textil**

Según el Banco central de reserva del Perú (2020) es: “Es una fase de la producción económica bienes y consiste en la transformación de materias primas, en un principio fibra natural —lino, cáñamo, algodón, lana, seda, cuero, etc.”. (p.16)

- **Tasa de crecimiento económico**

Según el (Banco Central de Reserva del Perú, 2020) es la: “Variación porcentual de la producción (medida por el PBI real) en un periodo determinado. Esta tasa de variación existente de un año a otro se mide tanto en el PBI total como en el de las distintas ramas.”(p.20)

2.4. Sistema de Hipótesis

2.4.1. Hipótesis General

- **Hipótesis Nula**

Las exportaciones no tradicionales no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019.

- **Hipótesis Alterna**

Las exportaciones no tradicionales tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019.

2.4.2. Hipótesis Específicas

Primera Hipótesis

- **Hipótesis Nula**

Las exportaciones textiles no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

- **Hipótesis Alternativa**

Las exportaciones textiles tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

Segunda Hipótesis

- **Hipótesis Nula**

Las exportaciones pesqueras no tienen significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

- **Hipótesis Alternativa**

Las exportaciones pesqueras tienen significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

Tercera Hipótesis

- **Hipótesis Nula**

Las exportaciones metal mecánico no tiene significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

- **Hipótesis Alterna**

Las exportaciones metal mecánico no tiene significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019

2.5. Sistema de Variables

2.5.1. Identificación de Variables

2.5.1.1. Variable independiente

Exportaciones no Tradicionales

2.5.1.2. Variable dependiente

Crecimiento Económico

2.5.2. Operacionalización de variables

La matriz de consistencia se muestra en el Anexo 1 y la Operacionalización de variables en el anexo 2.

CAPITULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACION

3.1. Tipo de Investigación

3.1.1. Investigación básica

Ya que en la tesis se partirá del marco teórico y manteniéndonos en él, pretendemos incrementar los conocimientos respecto a la influencia que tienen las exportaciones no tradicionales en el mejoramiento de la economía del Perú.

3.1.2. Investigación explicativa (Causal).

Corresponde a este tipo de investigación debido a que se procederá a determinar las causas del crecimiento económico a través de la variable independiente, exportaciones no tradicionales.

3.1.3. Nivel de Investigación

El nivel de investigación es causal-explicativo, debido a que el objetivo de la investigación es definir si existe o no influencia entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento de la economía en el ámbito nacional.

Investigación ex post facto

Se ciñe a este tipo de investigación, en vista que se refiere a hechos sucedidos en el pasado, puesto que se analiza el período 1985 a 2019.

Investigación longitudinal

Para la presente tesis se obtendrá información mediante series de tiempo, fueron obtenidos en varios momentos, a partir de la estadística disponible del BCRP, para el periodo 1985 a 2019.

A su vez, la investigación es de tipo regresional, puesto que busca dar a conocer la influencia de la variable exportaciones no tradicionales en la variable dependiente crecimiento económico del Perú.

3.2. Diseño de la Investigación

La investigación presenta el diseño no experimental, ya que el estudio no busca manipular las variables de estudio, sin embargo, se realizará la observación de las variables en su forma natural con el fin de obtener un informe correcto acerca de las mismas.

3.2.1. Ámbito de la Investigación

La investigación se realizará a nivel nacional, en lo que respecta a los aspectos económicos del Perú.

3.3. Población y muestra

La investigación se realizará a nivel de Perú, en los aspectos económicos.

3.3.1. Población

Para la presente tesis se considera la población, es decir se usará una serie de tiempo de las variables contempladas, para el periodo 1985 al 2019.

3.3.2. Muestra

Corresponde a los 35 datos (35 años de análisis)

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de Datos.

Técnica

Es el análisis documental en vista que es la información secundaria obtenida a partir de información de una serie estadística anual del BCRP.

Instrumento

El instrumento a utilizar en la actual investigación será una ficha de datos, información extraída del Banco Central de Reserva del Perú.

3.5. Técnicas de procesamiento de datos

Para efectuar un correcto procesamiento de datos, se hará uso de la estadística inferencial y con la finalidad de proceder a la constatación de hipótesis. Así mismo se hará uso del programa SPSS, para el análisis de regresión y las pruebas estadísticas.

La escala de medición a utilizar para las dos variables es la escala Ratio, por consiguiente, se utilizará los siguientes métodos estadísticos: tablas, figura, r de Spearman y prueba de Shapiro Wilk para verificar la normalidad de los datos.

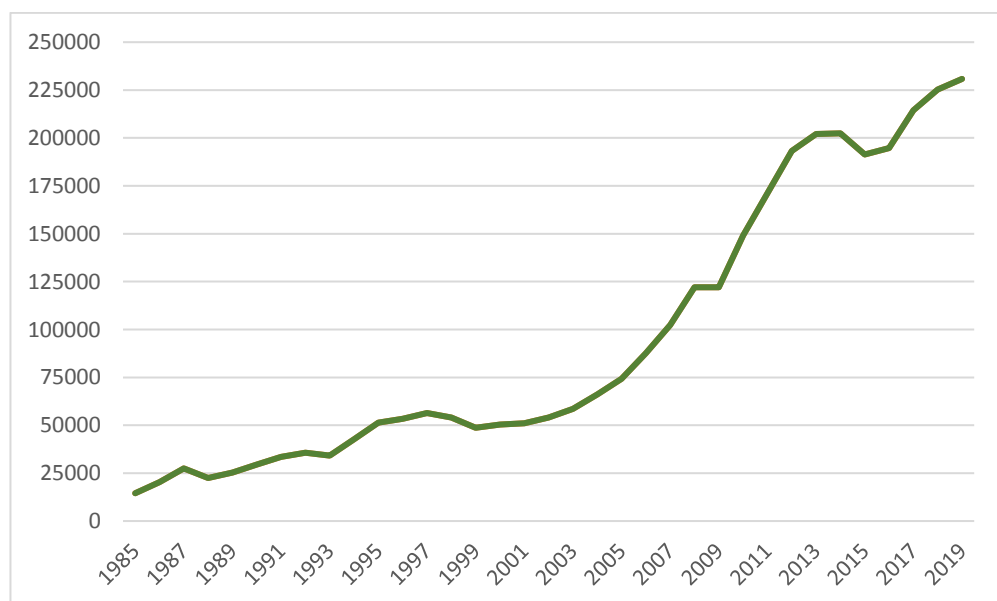
CAPITULO IV: RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros

4.1.1. Crecimiento Económico

En la figura 3, se observa el crecimiento económico del Perú en un periodo de 35 años, comprendido del año 1985 al 2019. Al respecto, podemos indicar que ha existido un crecimiento económico sostenido, este debido al aumento de la actividad económica del país y al desarrollo de la economía mundial. Cabe resaltar, el crecimiento significativo de los primeros años del siglo XXI, marcando una tendencia positiva; a pesar de un descenso en los años 2015 y 2016, debido principalmente al rendimiento de las políticas internas del país.

Figura 3. Crecimiento económico del Perú – PBI (1985-2019)



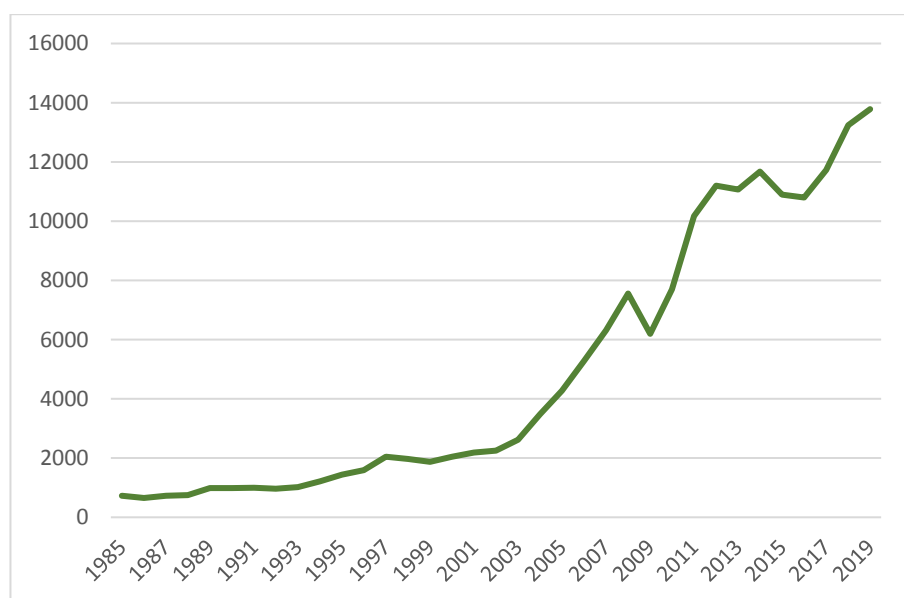
Fuente: Elaboración propia

4.1.2. Exportaciones no Tradicionales

En la figura 4, se aprecia el comportamiento de las Exportaciones no Tradicionales del Perú en un periodo de 35 años, donde guarda relación con el crecimiento que ha tenido la economía del país a través de su PBI y sus exportaciones. El incremento de las exportaciones no tradicionales no es ajeno al incremento de la actividad exportadora en general en las últimas décadas. Se registra un crecimiento significativo a partir del nuevo siglo; además, una caída evidente en los años 2009 y 2010 debido a la crisis internacional, con la depreciación del dólar; y una caída posteriormente 2015 y 2016 junto al PBI total.

Cabe destacar, que el rebote positivo en los últimos años apunta al mejor crecimiento real registrado de las exportaciones no tradicionales.

Figura 4. Exportaciones no Tradicionales del Perú (1985-2019)

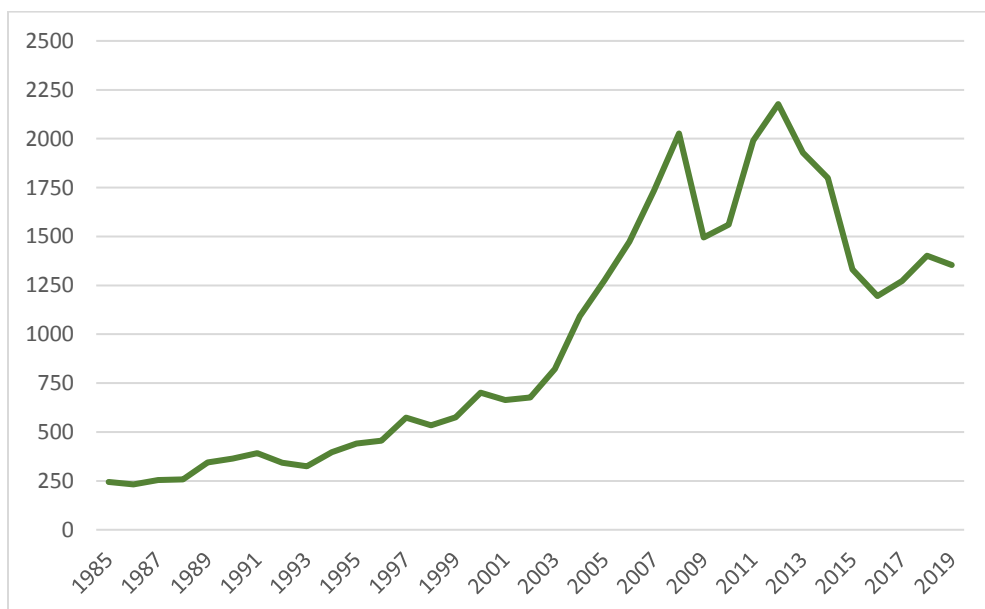


Fuente: Elaboración propia

4.1.3. Exportaciones no Tradicionales Textiles

En la figura 5, se muestra las Exportaciones Textiles del Perú y su comportamiento en un periodo de 35 años. Al igual que el conjunto de exportaciones no tradicionales, se registra un incremento importante en los primeros años del siglo XXI y guarda relación con la caída en los años 2009 y 2010, debido a la crisis económica internacional. Sin embargo, a partir del 2013 se evidencia una caída significativa de las exportaciones de productos textiles, que se debe a un descuido y falta de apoyo a la industria textil, así como mayor competencia en el mercado internacional. Esto repercute en un retroceso en el crecimiento de este sector.

Figura 5.Exportaciones Textiles del Perú (1985-2019)



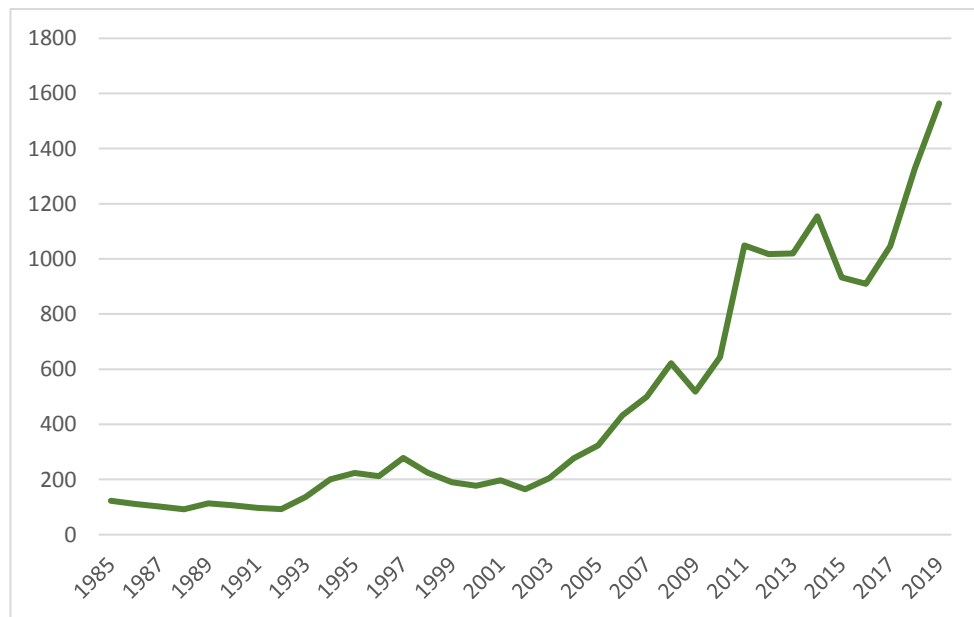
Fuente: Elaboración propia

4.1.4. Exportaciones no Tradicionales Pesqueras

En la figura 6, se evidencia el comportamiento de las Exportaciones Pesqueras del Perú desde el año 1985 hasta la actualidad. Dentro de las exportaciones no tradicionales, es un sector que se ha tardado en desarrollar su crecimiento; observamos como recién a partir del 2003, se sostiene un claro crecimiento. Posteriormente, los niveles de exportaciones pesqueras han sido volátiles, hasta el 2017 que se puede apreciar un crecimiento optimista de cara al futuro.

Las exportaciones pesqueras requieren constante evaluación, es un sector llamado a un mayor crecimiento.

Figura 6. Exportaciones Pesqueras del Perú (1985-2019)

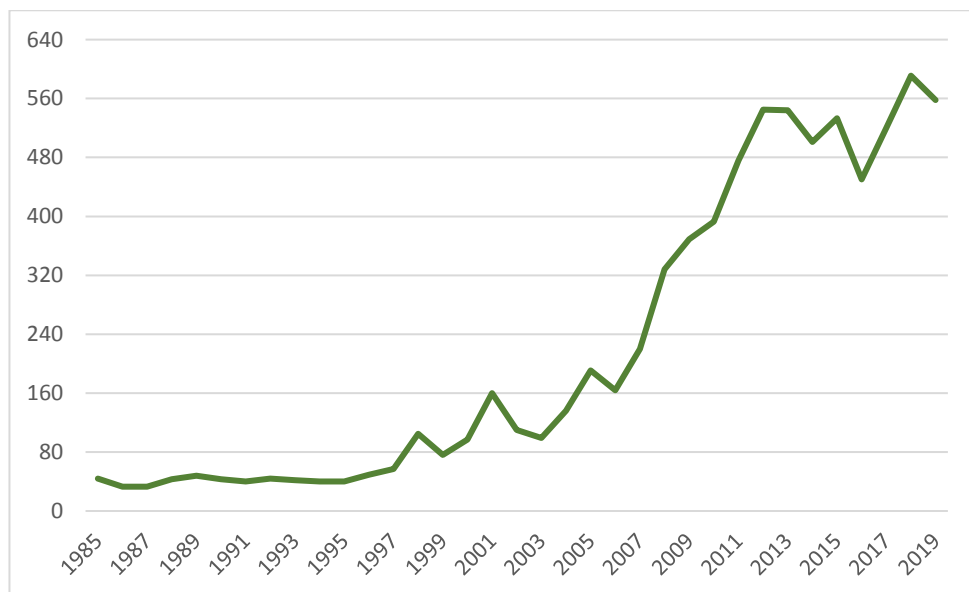


Fuente: Elaboración propia

4.1.5. Exportaciones no Tradicionales Metal Mecánico

En la figura 7, se observa el rendimiento del nivel de Exportaciones de Metal Mecánico en el Perú a lo largo de 35 años. Vemos como dicho nivel se mantiene constante hasta el año 1997, donde comienza un crecimiento que pasaría a ser volátil en el tiempo. Pese a un crecimiento mayor en el 2007, las exportaciones de metal mecánico aún están en espera de un crecimiento sólido con una industria de metales más consolidada a nivel nacional.

Figura 7. Exportaciones Metal Mecánico del Perú (1985-2019)



Fuente: Elaboración Propia

4.2. Presentación de resultados, tablas, gráficos, figuras, etc.

En primer lugar, se realizó las pruebas de normalidad de las variables que comprende la presente investigación. Se aplica las pruebas estadísticas de Kolmogorov-Smirnov y Shapiro-Wilk para determinar si existe o no distribución normal de los datos en cada una de las variables.

Para la comprobación de hipótesis, se tiene en cuenta las hipótesis diseñadas que han sido planteadas en relación a nuestros problemas de la investigación, por lo que se utilizaron modelos de regresión lineal de la información secundaria obtenida de las bases de datos del Banco Central de Reserva del Perú, en un periodo de 35 años.

Se calculó el coeficiente de determinación (R cuadrado) de los modelos propuestos, a fin de conocer el nivel de explicación de cada variable independiente en el crecimiento económico. El nivel de significancia del modelo y el p valor de cada variable X para comprobar si son significativos y deben ser incluidos en la regresión.

4.3. Prueba de Normalidad

Para precisar la normalidad se tomó los 35 datos anuales comprendidos entre 1985 hasta el año 2019.

a) Prueba de normalidad para la variable Crecimiento Económico

Tabla 1 Prueba de normalidad del Crecimiento Económico

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístic o	gl	Sig.	Estadístic o	Gl	Sig
Crecimiento Económico	.236	35	.000	.839	35	.00 0

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración propia

Resultado:

Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 datos. Se observa en la tabla 1, que el nivel de significancia p-valor (0.000), es menor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que los datos del Crecimiento Económico no cumplen una distribución normal. Por lo tanto, se procederá a realizar un ajuste para cumplir con el supuesto.

Se establece el ajuste de la variable a través del rango fraccional, junto con la media aritmética y la desviación estándar, se emplea la herramienta GL inversa y la función Idf. Normal para crear una nueva variable del Crecimiento Económico con distribución normal

Obtenemos el siguiente resultado:

Tabla 2 *Prueba de normalidad del Crecimiento Económico*

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Crecimiento Económico	.038	35	.200*	.985	35	.898

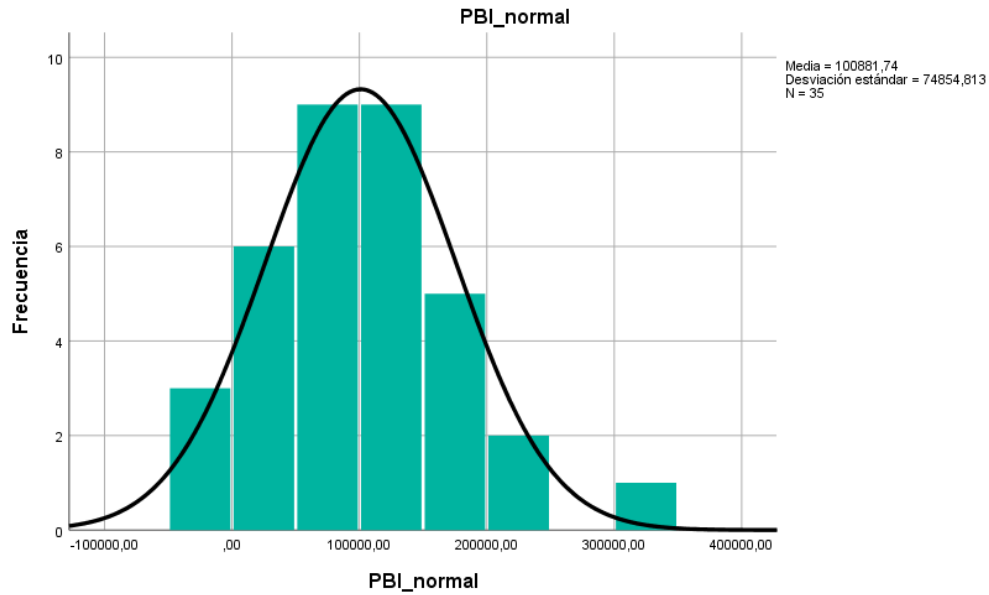
Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración propia

Resultado:

Se observa en la tabla 2, que el nivel de significancia p-valor (0.898), es mayor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que, con el ajuste realizado, los datos del Crecimiento Económico cumplen una distribución normal cumpliendo con el supuesto.

En la figura 8, se adjunta la campana de Gauss para evidenciar el comportamiento de los datos de la variable Crecimiento Económico con una distribución normal.

Figura 8. Distribución de datos de la variable Crecimiento Económico

Fuente: Elaboración propia

b) Prueba normalidad para la variable Exportaciones no Tradicionales

Tabla 3 Prueba de normalidad de las Exportaciones no Tradicionales

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Exportaciones no Tradicionales	.240	35	.000	.822	35	.000

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración propia

Resultado:

Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 datos. Se observa en la tabla 3, que el nivel de significancia p-valor (0.000), es menor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que los datos de

las Exportaciones no Tradicionales no cumplen una distribución normal. Por lo tanto, se procederá a realizar un ajuste para cumplir con el supuesto.

Se establece el ajuste de la variable a través del rango fraccional, junto con la media aritmética y la desviación estándar, se emplea la herramienta GL inversa y la función Idf. Normal para crear una nueva variable del Exportaciones no Tradicionales con distribución normal.

Obtenemos el siguiente resultado:

Tabla 4. Prueba de normalidad de las Exportaciones no Tradicionales

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Exportaciones no Tradicional	.038	35	.200*	.985	35	.898

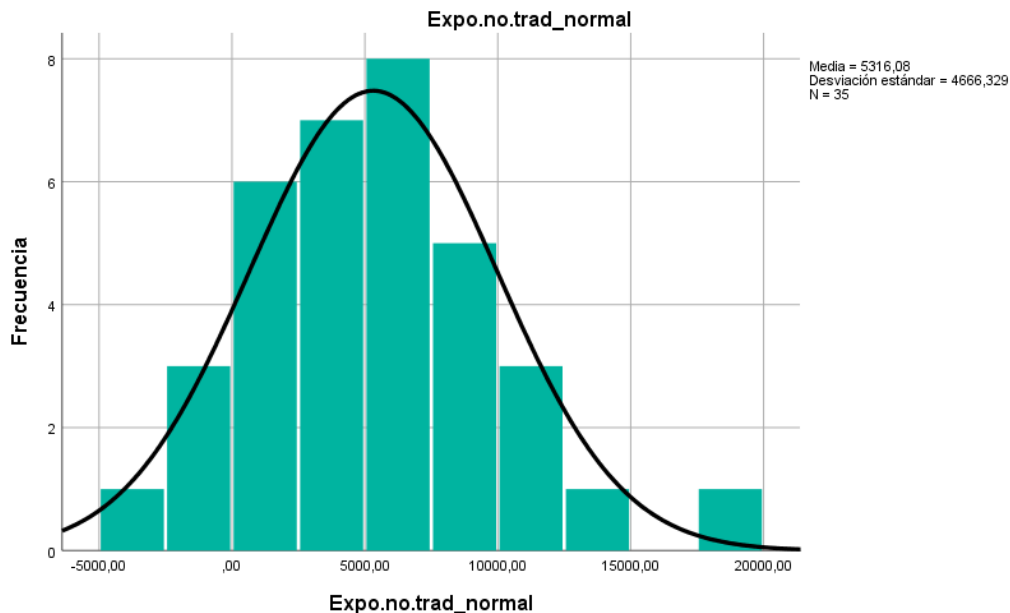
Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración Propia

Resultado:

Se observa en la tabla 4, que el nivel de significancia p-valor (0.898), es mayor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que, con el ajuste realizado, los datos de las Exportaciones no Tradicionales cumplen una distribución normal cumpliendo con el supuesto.

En la figura 9, se adjunta la campana de Gauss para evidenciar el comportamiento de los datos de la variable Exportaciones no Tradicionales con una distribución normal.

Figura 9 Distribución de datos de la variable Exportaciones no Tradicionales

Fuente: Elaboración propia

c) Prueba normalidad para la variable Exportaciones Textiles

Tabla 5 Prueba de normalidad de las Exportaciones Textiles

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti	gl	Sig.	Estadísti	gl	Sig.
	co			co		
Exportaciones Textiles	.178	35	.007	,896	35	.003

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración propia

Resultado:

Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 datos. Se observa en la tabla 5, que el nivel de significancia p-valor (0.003), es menor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que los datos de

las Exportaciones Textiles no cumplen una distribución normal. Por lo tanto, se procederá a realizar un ajuste para cumplir con el supuesto.

Se establece el ajuste de la variable a través del rango fraccional, junto con la media aritmética y la desviación estándar, se emplea la herramienta GL inversa y la función Idf. Normal para crear una nueva variable de las Exportaciones Textiles con distribución normal.

Obtenemos el siguiente resultado:

Tabla 6 Prueba de normalidad de las Exportaciones Textiles

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Exportaciones Textiles	.038	35	.200*	.985	35	.898

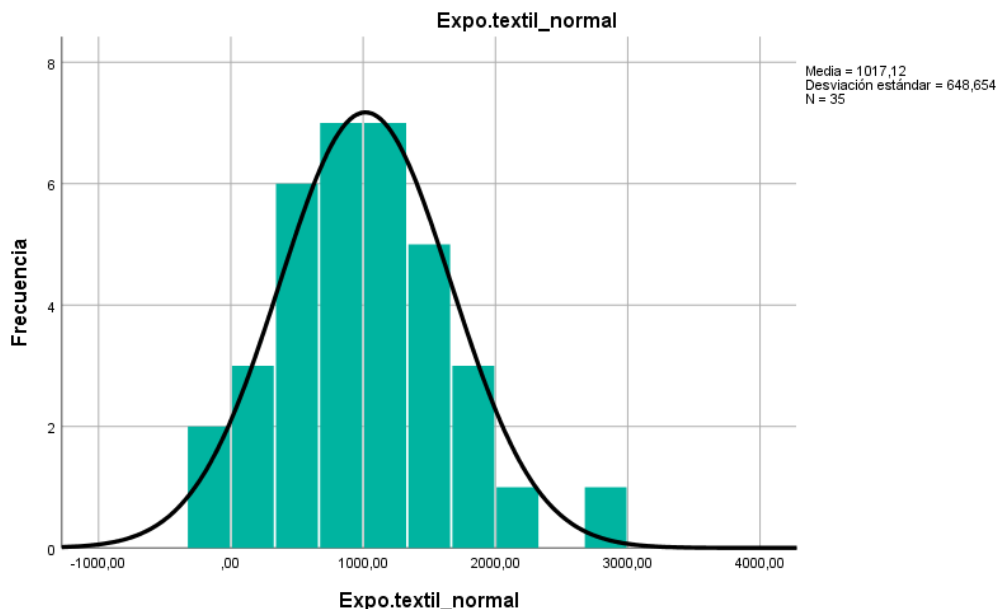
Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración propia

Resultado:

Se observa en la tabla 6, que el nivel de significancia p-valor (0.898), es mayor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que, con el ajuste realizado, los datos de las Exportaciones Textiles cumplen una distribución normal cumpliendo con el supuesto.

En la figura 10, se adjunta la campana de Gauss para evidenciar el comportamiento de los datos de la variable Exportaciones Textiles con una distribución normal.

Figura 10. Distribución de datos de la variable Exportaciones Textiles

Fuente: Elaboración Propia

d) Prueba normalidad para la variable Exportaciones Pesqueras

Tabla 7 Prueba de normalidad de las Exportaciones Pesqueras

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti	gl	Sig.	Estadísti	gl	Sig.
	co			co		
Exportaciones Pesqueras	.245	35	.000	.815	35	.000

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración Propia

Resultado:

Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 datos. Se observa en la tabla 7, que el nivel de significancia p-valor (0.000), es menor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que los datos de las Exportaciones Pesqueras no cumplen una distribución normal. Por lo tanto, se procederá a realizar un ajuste para cumplir con el supuesto.

Se establece el ajuste de la variable a través del rango fraccional, junto con la media aritmética y la desviación estándar, se emplea la herramienta GL inversa y la función Idf. Normal para crear una nueva variable de las Exportaciones Pesqueras con distribución normal.

Obtenemos el siguiente resultado:

Tabla 8 Prueba de normalidad de las Exportaciones Pesqueras

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Exportaciones Pesqueras	.038	35	.200*	.985	35	.898

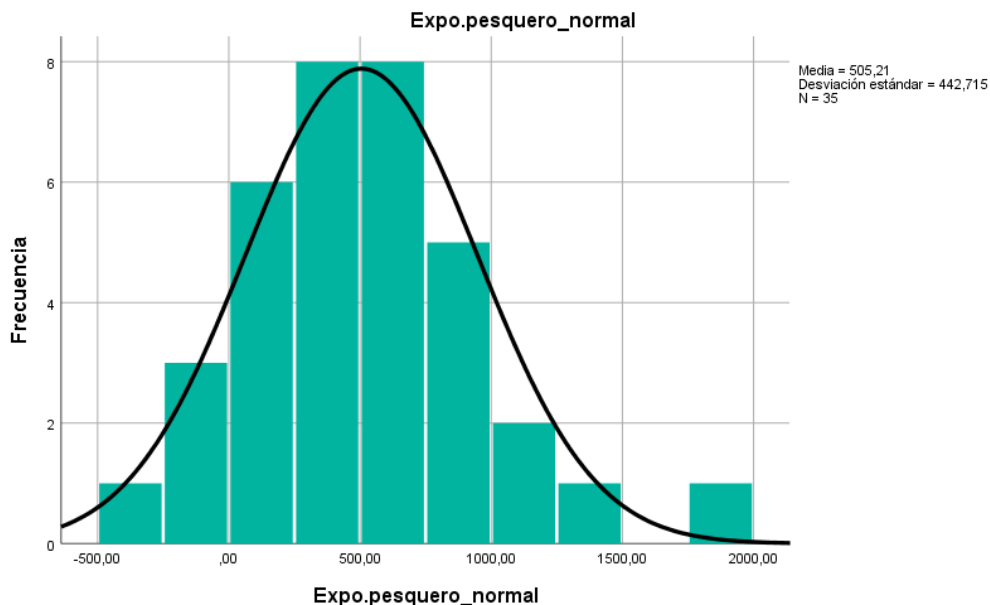
Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración Propia

Resultado:

Se observa en la tabla 8, que el nivel de significancia p-valor (0.898), es mayor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que, con el ajuste realizado, los datos de las Exportaciones Pesqueras cumplen una distribución normal cumpliendo con el supuesto.

En la figura 11, se adjunta la campana de Gauss para evidenciar el comportamiento de los datos de la variable Exportaciones Pesqueras con una distribución normal.

Figura 11. Distribución de datos de la variable Exportaciones Pesqueras

Fuente: Elaboración Propia

e) Prueba normalidad para la variable Exportaciones Metal Mecánico

Tabla 9 Prueba de normalidad de las Exportaciones Metal Mecánico

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti	gl	Sig.	Estadísti	gl	Sig.
	co			co		
Exportaciones Metal Mecánico	.221	35	.000	.798	35	.000

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

Fuente: Elaboración Propia

Resultado:

Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 datos. Se observa en la tabla 9, que el nivel de significancia p-valor (0.000), es menor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que los datos de

las Exportaciones Metal Mecánico no cumplen una distribución normal. Por lo tanto, se procederá a realizar un ajuste para cumplir con el supuesto.

Se establece el ajuste de la variable a través del rango fraccional, junto con la media aritmética y la desviación estándar, se emplea la herramienta GL inversa y la función Idf. Normal para crear una nueva variable de las Exportaciones Metal Mecánico con distribución normal.

Obtenemos el siguiente resultado:

Tabla 10 Prueba de normalidad de las Exportaciones Metal Mecánico

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadísti co	gl	Sig.	Estadísti co	gl	Sig.
Exportaciones Metal Mecánico	.050	35	.200*	.978	35	.696

Nota: Aplicación de instrumento de las variables de estudio

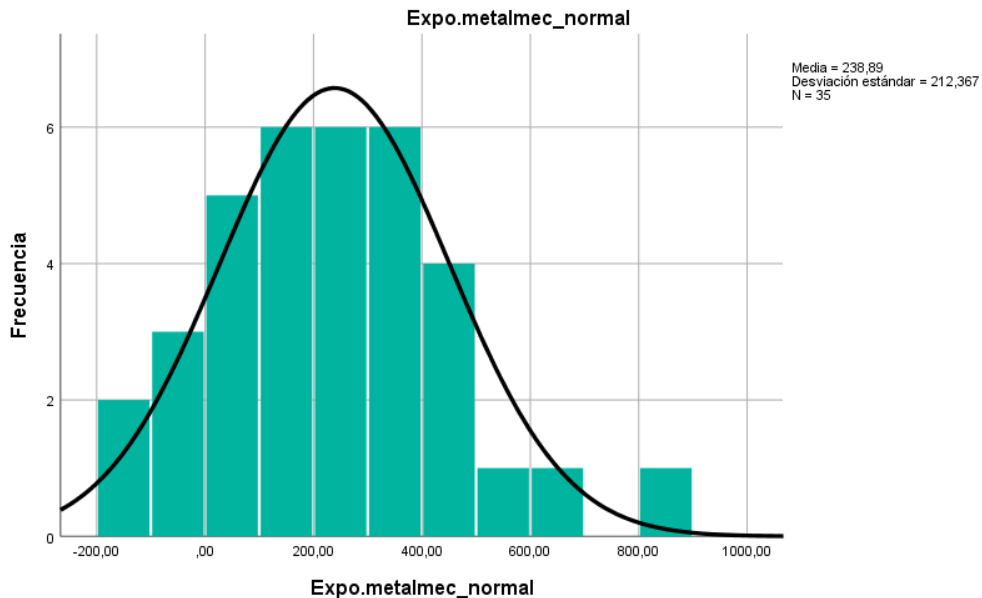
Fuente: Elaboración Propia

Resultado:

Se observa en la tabla 10, que el nivel de significancia p-valor (0.696), es mayor a $\alpha = 0.05$, lo cual evidencia que, con el ajuste realizado, los datos de las Exportaciones Metal Mecánico cumplen una distribución normal cumpliendo con el supuesto.

En la figura 12, se adjunta la campana de Gauss para evidenciar el comportamiento de los datos de la variable Exportaciones Metal Mecánico con una distribución normal.

Figura 12. Distribución de datos de la variable Exportaciones Metal Mecánico



Fuente: Elaboración Propia

4.4. Contraste de Hipótesis

4.4.1. Hipótesis General

Ho: “Las exportaciones no tradicionales no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

H1: “Las exportaciones no tradicionales tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

Al existir normalidad de datos, se ha calculado el coeficiente de correlación de Pearson entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico en el periodo de 35 años, con la finalidad de conocer el nivel de relación de las variables.

Al respecto, se puede afirmar que existe una relación positiva y muy alta correlación entre ambas variables, la cual es 97.9%, indicando que las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico del Perú guardan una relación importante.

Tabla 11 Matriz de correlaciones

		Crecimiento Económico	Exportaciones no Tradicionales
Crecimiento Económico	Correlación de Pearson	1	.979**
	Sig. (bilateral)		.000
	N	35	35
Exportaciones no Tradicionales	Correlación de Pearson	.979**	1
	Sig. (bilateral)	.000	
	N	35	35

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Se comprueba la hipótesis con el desarrollo del modelo de regresión lineal, que comprende: El coeficiente de determinación (R cuadrado), el análisis de varianza (ANOVA) y los coeficientes del modelo.

Tabla 12 Resumen del modelo de regresión lineal

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado
	.979 ^a	.959	.958

a. Predictores: (Constante), Exportaciones no Tradicionales

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 13 NOVA

Modelo	Suma de cuadrados	Gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	182734223920.	1	182734223920.	775.4	.000
Residuo	210		210	89	^b
Total	7776039682.88	33	235637566.148		
	7				
	190510263603.	34			
	097				

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

b. Predictores: (Constante), Exportaciones no Tradicionales

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 14 Coeficientes del modelo de regresión lineal

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	t	Sig.
	B	Desv. Error	Beta		
(Constante)	17362.5	3965.78		4.378	.000
Exportaciones no Tradicionales	23	2	.979	27.84	.000
	15.711	.564		8	

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

Fuente: Elaboración Propia

Se observa que el valor de significancia calculado de la variable exportaciones no tradicionales es menor a 0.05 (0.000), lo que nos indica que la variable independiente es aceptada en el modelo.

En la tabla ANOVA, se evidencia que el p-valor del modelo es menor que 0.05 (0.000), permitiendo validar el modelo de regresión.

El estadístico R-Cuadrado indica que la variable independiente (X_t) explica el 0.959 de la variable dependiente (Y_t); es decir, que las exportaciones no tradicionales influyen un 95.9% en el crecimiento económico, teniendo una muy alta relación causa-efecto.

En consecuencia, se acepta la hipótesis alterna (H_1) afirmando que: Las exportaciones no tradicionales han influido en el crecimiento económico del Perú, durante el periodo 1985-2019. Rechazando la hipótesis nula (H_0).

4.4.2. Hipótesis Específicas

- **Hipótesis Específica – Las exportaciones textiles y el crecimiento económico**

H_0 : “Las exportaciones textiles no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

H_1 : “Las exportaciones textiles tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

Primero, se calculó el coeficiente de correlación de Pearson entre las exportaciones textiles y el crecimiento económico en el periodo de 35 años, con la finalidad de conocer el nivel de relación de las variables.

Al respecto, podemos afirmar que se presencia una relación positiva y alta correlación entre las dos variables, la cual es 73.8%, indicando que las exportaciones textiles y el crecimiento económico del Perú guardan una relación considerable.

Tabla 15 Matriz de correlaciones

		Crecimiento Económico	Exportaciones Textiles
Crecimiento Económico	Correlación de Pearson	1	.738**
	Sig. (bilateral)		.000
	N	35	35
Exportaciones Textiles	Correlación de Pearson	.738**	1
	Sig. (bilateral)	.000	
	N	35	35

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Se comprueba la hipótesis con el desarrollo del modelo de regresión lineal, que comprende: El coeficiente de determinación (R cuadrado), el análisis de varianza (ANOVA) y los coeficientes del modelo.

Tabla 16 Resumen del modelo de regresión lineal

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado
	.738 ^a	.545	.531

a. Predictores: (Constante), Exportaciones Textiles

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 17 ANOVA

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	1,039E+11	1	1,039E+11	39.55	.000
Residuo				0	^b
Total	8,66E+10	33	2625933686		
	1,905E+11	34			

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

b. Predictores: (Constante), Exportaciones Textiles

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 18 Coeficientes del modelo de regresión lineal

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	T	Sig.
	B	Desv. Error			
(Constante)	14219.0	16276.5		.874	.389
Exportaciones Textiles	21	45	.738	6.289	.000

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

Fuente: Elaboración Propia

Se aprecia que el valor de significancia calculado de la variable exportaciones textiles es menor a 0.05 (0.000), señalando que la variable independiente (X_1) es aceptada en el modelo.

En la tabla ANOVA, se evidencia que el p-valor del modelo es menor que 0.05 (0.000), lo que permite validar el modelo de regresión.

El estadístico R-Cuadrado indica que la variable independiente (X_1) explica el 0.545 de la variable dependiente (Y); es decir, que las exportaciones textiles influyen un 54.5% en el crecimiento económico, teniendo una moderada relación causa-efecto.

Por tal motivo, se acepta la hipótesis alterna (H_1) afirmando que: Las exportaciones textiles influyen en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985-2019. Rechazando la hipótesis nula (H_0).

4.4.3. Hipótesis Específica – Las exportaciones pesqueras y el crecimiento económico

H_0 : “Las exportaciones pesqueras no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

H_1 : “Las exportaciones pesqueras tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

Se procedió a calcular el coeficiente de correlación de Pearson entre las exportaciones pesqueras y el crecimiento económico en el periodo de 35 años, con la finalidad de conocer el nivel de relación de las variables.

Al respecto, se puede afirmar que existe una relación positiva y alta correlación entre ambas variables, la cual es 93.9%, indicando que las exportaciones pesqueras y el crecimiento económico del Perú guardan una relación significativa.

Tabla 19 Matriz de correlaciones

		Crecimiento Económico	Exportaciones Pesqueras
Crecimiento Económico	Correlación de Pearson	1	.939**
	Sig. (bilateral)		.000
	N	35	35
Exportaciones Pesqueras	Correlación de Pearson	.939**	1
	Sig. (bilateral)	.000	
	N	35	35

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Se comprueba la hipótesis con el desarrollo del modelo de regresión lineal, que comprende: El coeficiente de determinación (R cuadrado), el análisis de varianza (ANOVA) y los coeficientes del modelo.

Tabla 20 Resumen del modelo de regresión lineal

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado
	.939 ^a	.882	.879

a. Predictores: (Constante), Exportaciones Pesqueras

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 21 ANOVA

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	1.681E+11	1	1.681E+11	246.9	.000
Residuo				80	^b
Total	2.245E+10	33	680442911.7		
	1.905E+11	34			

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

b. Predictores: (Constante), Exportaciones Pesqueras

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 22 Coeficientes del modelo de regresión lineal

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficiente s estandarizados	T	Sig.
	B	Desv. Error			
(Constante)	20652.2	6745.60		3.062	.004
Exportaciones	59	2			
Pesqueras	158.805	10.105	.939	15.71	.000
				6	

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

Fuente: Elaboración Propia

Se visualiza que el valor de significancia calculado de la variable exportaciones textiles es menor a 0.05 (0.000), señalando que la variable independiente es aceptada en el modelo.

En la tabla ANOVA, se evidencia que el p-valor del modelo es menor que 0.05 (0.000), permitiendo validar el modelo de regresión.

El estadístico R-Cuadrado señala que la variable independiente (X_2) explica el 0.882 de la variable dependiente (Y); es decir, que las exportaciones pesqueras influyen un 88.2% en el crecimiento económico, teniendo una alta relación causa-efecto.

En consecuencia, se acepta la hipótesis alterna (H1) afirmando que: Las exportaciones pesqueras han influido en el crecimiento económico del Perú, durante el periodo 1985-2019. Rechazando la hipótesis nula (H0)

4.4.4. Hipótesis Específica – Las exportaciones metal mecánico y el crecimiento económico

Ho: “Las exportaciones no tradicionales metal mecánico no tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

H1: “Las exportaciones no tradicionales metal mecánico tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019”

Se empezó calculando el coeficiente de correlación de Pearson entre las exportaciones metal mecánico y el crecimiento económico en el periodo de 35 años, con la finalidad de conocer el nivel de relación de las variables.

Al respecto, se puede afirmar que existe una relación positiva y alta correlación entre ambas variables, la cual es 88.0%, indicando que las exportaciones metal mecánico y el crecimiento económico del Perú guardan una relación importante.

Tabla 23 Matriz de correlaciones

		Crecimiento Económico	Exportaciones Metal Mecánico
Crecimiento Económico	Correlación de Pearson	1	.880**
	Sig. (bilateral)		.000
	N	35	35
Exportaciones Metal Mecánico	Correlación de Pearson	.880**	1
	Sig. (bilateral)	.000	
	N	35	35

** . La correlación es significativa en el nivel 0.01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Se comprueba la hipótesis con el desarrollo del modelo de regresión lineal, que comprende: El coeficiente de determinación (R cuadrado), el análisis de varianza (ANOVA) y los coeficientes del modelo.

Tabla 24 Resumen del modelo de regresión lineal

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado
	.880 ^a	.775	.768

a. Predictores: (Constante), Exportaciones Metal Mecánico

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 25 ANOVA

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	1.476E+11	1	1.476E+11	113.3	.000
Residuo				83	^b
Total	4.295E+10	33	1301454195		
	1.905E+11	34			

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

b. Predictores: (Constante), Exportaciones Metal Mecánico

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 26 *Coefficientes del modelo de regresión lineal*

Modelo	Coefficientes no estandarizados		Coefficiente s estandarizados	t	Sig.
	B	Desv. Error			
(Constante)	26776.1	9253.05		2.894	.007
Exportaciones Metal Mecánico	36	3	.880	10.64	.000
	310.214	29.133		8	

a. Variable dependiente: Crecimiento Económico

Fuente: Elaboración Propia

Se observa que el valor de significancia calculado de la variable exportaciones metal mecánico es menor a 0.05 (0.000), lo que nos indica que la variable independiente es aceptada en el modelo.

En la tabla ANOVA, se evidencia que el p-valor del modelo es menor que 0.05 (0.000), permitiendo validar el modelo de regresión.

El estadístico R-Cuadrado nos indica que la variable independiente (X_3) explica el 0.775 de la variable dependiente (Y); es decir, que las exportaciones metal mecánico influyen un 77.5% en el crecimiento económico, explicando una buena relación causa-efecto.

En efecto, se acepta la hipótesis alterna (H1) afirmando que: Las exportaciones metal mecánico han influido en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985-2019.

Rechazando la hipótesis nula (H0)

CONCLUSIONES

1. Las exportaciones de productos no tradicionales tienen cierta influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019, y su relación es positiva y alta en vista que su correlación alcanza el valor 97.9%. Así mismo porque, el valor de significancia calculado en el análisis de regresión muestra un valor menor a 0.05 alcanzando el objetivo genérico planteado.
2. Las exportaciones no tradicionales de textiles, tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019, y su relación es positiva y alta en vista que su correlación alcanza el valor 73.8%. En el mismo sentido, el valor de significancia calculado en el análisis de regresión muestra un valor menor a 0.05 alcanzando el objetivo específico 1.
3. Las exportaciones no tradicionales pesqueras, tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019, y su relación es positiva y alta en vista que su correlación alcanza el valor 93.9%. En el mismo sentido, el valor de significancia calculado en el análisis de regresión muestra un valor menor a 0.05. alcanzando el objetivo específico 2.
4. Las exportaciones no tradicionales metal mecánico, tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 – 2019, y su relación es positiva y alta en vista que su correlación alcanza el valor 88.0%. En el mismo sentido, el valor de significancia calculado en el análisis de regresión muestra un valor menor a 0.05. alcanzando el objetivo específico 3.

RECOMENDACIONES

1. Las exportaciones no tradicionales de textiles, pesqueros y metal mecánico objeto de la presente tesis, deben buscar mayores niveles de competitividad, mediante el uso de mayores niveles de tecnología, Los exportadores deben entender que la tecnología es un factor multiplicador de la producción y en consecuencia a fin de competir en el mundo con bajos costos y mejor calidad, deben buscar el mejor nivel tecnológico mundial.
2. Los inversores de las empresas exportadoras, deben aplicar políticas empresariales de incremento sostenible de valor agregado en la producción textil, pesquero y metal mecánico, para de esta manera favorecerse en el mercado mundial y generar más empleo en el Perú.
3. El estado peruano debe aplicar políticas más apropiadas en el sentido de fomentar el ahorro nacional, en la parte que le corresponde (Ahorro Público) a efectos que esta variable importante, se incremente y de esta manera propicie la baja de la tasa de interés, favoreciendo a la inversión privada exportador y otros sectores.

REFERENCIAS

- Arellano Juarez, L. (2016). *Productividad y competitividad de los exportadores de mango desde la región de Ica - 2016 (Tesis)*. Ica: Universidad César Vallejo.
- Astudillo Moya, M. (2012). *Fundamentos de economía*. México: UNAM.
- Balcazar Cordova, J. E., & Calva Vendives, L. A. (2017). *Las exportaciones no tradicionales y su contribucion al crecimiento economocio del tumbes 1999-2014*. Tumbes: Universidad Nacional de Tumbes.
- Banco Central de Reserva del Perú. (01 de 10 de 2020). *BCRP GLOSARIO*. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/t.html>
- Bernal Torres, C. A. (2006). *Metodología de la investigación. Para administración, economía, humanidades y ciencias sociales*. Colombia: Pearson Educación.
- Burke, E. (2012). Los Fundamentos de la Economía. *Conceptos Básicos*, 23.
- Castañeda Fernandez, R. F. (2019). *La influencia de las exportaciones de orégano en el PBI del Perú durante el periodo 2011 – 2018*. Tacna: Universidad Privada de Tacna.
- Coca Valdez, E. (2009). Tesis de Grado. *Las exportaciones no tradicionales y su efecto en el crecimiento economico del departamento de la Paz Periodo 1990-2017*. La paz, Bolivia: Universidad Mayor de San Andres.
- Comex Perú. (28 de Setiembre de 2018). El repunte de las exportaciones textiles. *Semanario 955 - Economía*, pág. 3.
- Comex Perú. (28 de Setiembre de 2019). *Exportaciones textiles creciendo 6.8% en el primer trimestres de este año*. Obtenido de <https://www.comexperu.org.pe/>: <https://www.comexperu.org.pe/articulo/el-repunte-de-las-exportaciones-textiles>
- Diaz Paising, V. K. (2016). *Exportación y crecimiento económico del Perú en el periodo 2006 – 2014*. Lima: Universidad Cesar Vallejo.
- Dornbusch, R. (1993). *La macroeconomía de una economía abierta*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.
- Gan , F., & Triginé, J. (2012). *Clima laboral*. Madrid: Diaz de Santos.

- Gestion. (20 de 06 de 2019). *Diario Gestion*. Obtenido de <https://gestion.pe/economia/exportaciones-caen-6-primer-cuatrimestre-ano-menor-demanda-metales-nndc-270840-noticia/>
- Gestión.Org. (29 de Marzo de 2017). <https://www.gestion.org/>. Obtenido de [https://www.gestion.org/](https://www.gestion.org/claves-iniciar-una-estrategia-seo-empresa/): <https://www.gestion.org/claves-iniciar-una-estrategia-seo-empresa/>
- Gómez, M. (2006). *Introducción a la metodología científica*. Argentina: Brujas.
- Gomez-Puig, M. (Octubre de 2006). *Introducción a la Microeconomía*. Barcelona, España.
- Gutiérrez Pulido, H. (2010). *Calidad total y productividad*. México: Mc Graw Hill.
- Hernández y Rodríguez, S. (2006). *Introducción a la administración. Teoría general administrativa: origen, evolución y vanguardia*. México: Mc Graw Hill.
- Idexcam. (01 de 06 de 2019). <https://www.camaralima.org.pe/>. Obtenido de <https://www.camaralima.org.pe/wp-content/uploads/2020/06/Oportunidades-en-la-exportaci%C3%B3n-de-polos.pdf>
- Instituto de Investigación y Desarrollo de Comercio Exterior-CCL. (15 de 04 de 2019). *Metalmecanica es la clave para el desarrollo*. Obtenido de La cámara: https://apps.camaralima.org.pe/repositorioaps/0/0/par/r874_3/comercio%20exterior.pdf
- Koontz, H., & Weihrich, H. (2013). *Elementos de administración. Un enfoque internacional y de innovación*. México: Mc Graw Hill.
- Krugman, P., Wells, R., & Olney, M. (2007). *Fundamentos de Economía*. Barcelona: Reverté S.A.
- Loayza, N. V. (2008). El crecimiento economico en el Perú. *Economía* , 9-25.
- Metal Mecanica Perú. (10 de 01 de 2020). <http://www.metalmecanicaperu.org.pe/>. Obtenido de <http://www.metalmecanicaperu.org.pe/Nosotros.html#:~:text=La%20industria%20metal%20mec%C3%A1nica%20ofrece,del%20pa%C3%ADs%20en%20forma%20integral.>
- Mochon, F. (2009). *Economía, Teoría y Política*. Madrid: McGraw-Hill/Interamericana de España S.A.U.
- Navarro Chávez, J. C. (2004). *Epistemología y Metodología*. México: Grupo Editorial Patria.
- Pérez Enri, D. R. (2013). *Introducción a la economía: la economía como un todo y para todos*. Buenos Aires: Alfaomega.

- peru, B. c. (Marzo de 2011). *BCRP*. Recuperado el 1 de octubre de 2020, de <http://www.bcrp.gob.pe/>:
<http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/Glosario-BCRP.pdf>
- Promperú. (2019). *Evolución de las exportaciones del sector pesquero no tradicional*. Obtenido de <http://www.siicex.gob.pe/siicex/documentosportal/siicex-infografia-sector-pesqueno-notradicional.pdf>
- Sandoval Colque, Y. A. (2018). *Factores que influyen en el nivel de exportaciones de productos no tradicionales del Perú, Periodo 201-2018*. Tacna: Universidad Privada de Tacna.
- SIICEX. (21 de 02 de 2020). Exportaciones no tradicionales marcaron un récord en el 2019. *SIICEX Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior*, pág. 4.
- Sowell, T., & El-Hage, J. (2013). *Economía Básica: Un manual de Economía escrito desde el sentido común*. Barcelona: Ediciones Deusto.
- Tamayo y Tamayo, M. (2004). *Diccionario de la investigación científica*. Cali: Limusa.
- Tovar Rodríguez, P., & Chuy Kon, A. (2015). *Términos de Intercambio y Ciclos Económicos: 1950-1998*. Lima: BCRP.
- Varela-Juarez, R., & Mercado-Peña, E. A. (2016). Restaurantes con servicio completo en el distrito federal entre la productividad y competitividad. *Revista Iberoamericana de Turismo*, 130-143.
- Vargas Sanchez, G. (2006). *Introducción a la Teoría económica*. México: Pearson Educación.

ANEXOS

Anexo N.1: Matriz de consistencia

La influencia de la Exportaciones no Tradicionales en el Crecimiento Económico del Perú, Periodo 1985 - 2019

Problemas	Objetivos	Hipótesis	Variables	Indicadores
Problema General ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?	Objetivo General Determinar el nivel de influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019	Hipotesis General: Las exportaciones no tradicionales tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019	Variable Independiente: Exportaciones no Tradicionales	Ratio
Problemas Específicos a) ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones textiles en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019? b) ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones pesqueras en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019? c) ¿Cómo es el nivel de influencia de las exportaciones metal mecánico en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019?	Objetivos Específicos a) Determinar el nivel de influencia de las exportaciones textiles en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019 b) Determinar el nivel de influencia de las exportaciones pesqueras en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019 c) Determinar el nivel de influencia de las exportaciones metal mecánico en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019	Hipótesis Especifica a) Las exportaciones textiles tienen influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019 b) Las exportaciones pesqueras tienen significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019 c) Las exportaciones metal mecánico tiene significativa influencia en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985 - 2019	Variable dependiente: Crecimiento Económico	Ratio
Metodo y Diseño		Población y Muestra		Técnicas e Instrumentos
Tipo de Investigación	Investigación Explicativa Causal	Población serie de variables contempladas para el periodo 1985 al 2019, Exportaciones No tradicionales.	Una	Método Descriptivo Causal
Nivel de Investigación	Explicativa Causal	Muestra a los 35 datos (35 años de análisis)	Corresponde	Técnica: Datos Historicos
Diseño de Investigación	No Experimental			Instrumentos: Serie de datos Tratamiento estadístico: Analisis de Regresion

Fuente: Elaboración Propia

Anexo N.2: Operacionalización de variables

VARIABLE	DEFINICIÓN	DIMENSIONES	ESCALA DE MEDICIÓN
VARIABLE INDEPENDIENTE: Exportaciones no Tradicionales	Productos de exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos	1. Exportaciones Textiles 2. Exportaciones Pesqueras 3. Exportaciones Metal Mecánico	Ratio
VARIABLE DEPENDIENTE: Crecimiento Económico	Situación en la que incrementa el valor de los bienes y servicios que se generan en un país	1. Producto Bruto Interno	Ratio

Fuente: Elaboración Propia

Anexo N.3: Instrumentos de investigación

PERIODO DE INVESTIGACION	CRECIMIENTO ECONOMICO VARIABLE DEPENDIENTE	EXPORTACIONES NO TRADICIONALES - VARIABLE INDEPENDIENTE			
		AÑOS	PBI (Valores FOB en millones US\$)	EXPORTACIONES NO TRADICIONALES (Valores FOB en millones US\$)	EXPO NO TRA PESQUERO (Valores FOB en millones US\$)
1985	14,511	728	123	244	44
1986	20,349	653	111	232	33
1987	27,509	726	102	255	33
1988	22,525	753	92	257	43
1989	25,305	989	113	345	48
1990	29,408	989	107	364	43
1991	33,490	994	97	392	40
1992	35,625	966	93	343	44
1993	34,161	1016	137	324	42
1994	42,721	1215	201	396	40
1995	51,407	1445	224	441	40
1996	53,412	1590	212	455	49
1997	56,303	2046	278	573	57
1998	54,032	1967	225	534	105
1999	48,725	1876	190	575	76
2000	50,432	2044	177	701	97
2001	51,049	2183	197	664	160
2002	53,989	2256	164	677	110
2003	58,546	2620	205	823	99
2004	66,156	3479	277	1092	136
2005	74,240	4277	323	1275	191
2006	87,568	5279	433	1473	164
2007	102,388	6313	500	1736	220
2008	121,968	7562	622	2026	328
2009	121,993	6196	518	1495	369
2010	149,036	7699	644	1561	393
2011	171,146	10176	1049	1990	476
2012	193,130	11197	1017	2177	545
2013	202,107	11069	1020	1928	544
2014	202,342	11677	1155	1800	501
2015	191,323	10895	933	1331	533
2016	194,660	10798	910	1196	450
2017	214,352	11725	1046	1272	520
2018	225,308	13240	1329	1402	591
2019	230,809	13783	1564	1354	558

Fuente: Elaboración Propia